

# La importancia del Agente de Seguros y Fianzas



Los eventos catastróficos suelen causar enormes daños físicos y psicológicos a toda la población.

Nos hacen tomar consciencia de la importancia de contratar oportunamente un seguro que proteja nuestra salud y nuestros bienes, nuestro patrimonio y nuestras familias, que con tanto esfuerzo y amor logramos construir.

En el mercado existen múltiples ofertas y productos, las coberturas en sí tienen condiciones, sumas aseguradas, deducibles y coaseguros que ameritan la asesoría de un experto que nos ayude a elegir la alternativa que mejor se adecúe a nuestras necesidades y presupuesto, que nos explique sus alcances y que nos evite afrontar problemas al momento de sufrir un percance.

Ese experto es el agente de seguros y fianzas, cuya figura en México está regulada por la Comisión Nacional de Seguros y Fianzas (CNSF).

Para ser agente es necesario prepararse y aprobar un examen con el propósito de obtener una cédula oficial emitida por la autoridad.

Además el reglamento de Agentes de Seguros y Fianzas norma de manera muy amplia los comportamientos de profesionalismo y seriedad que debe asumir en el desempeño de sus responsabilidades.

Todo esto le confiere las capacidades y conocimientos que debe reunir para asesorar de manera confiable a sus clientes y prospectos.

Estos lineamientos demuestran asimismo la relevancia de esta actividad, pues de ella depende poder entender y elegir el producto que estamos adquiriendo.

La participación de un Agente de Seguros y Fianzas es imprescindible al momento de elegir un seguro y una fianza, sus conocimientos y experiencia son muy valiosos, lo son también al momento de utilizar la póliza que contratamos, nos indicará los pasos a seguir para realizar un trámite ágil que nos permita recuperarnos de la afectación a nuestro patrimonio en el menor tiempo posible.

La diferencia entre elegir o no un producto adecuado a nuestras necesidades, entre saber y entender exactamente que producto estamos adquiriendo y evitar sorpresas y confusiones al momento de un siniestro, radica sin duda en tener el apoyo y asesoría de un agente de seguros y fianzas autorizado por la CNSF.

Es muy conveniente reunirse con un agente de seguros y fianzas, un experto que nos ayudará a identificar los riesgos a los que estamos expuestos, las afectaciones que podríamos sufrir y las alternativas que tenemos para cubrirlos a través de un seguro o una fianza. El monto que pagamos al contratar un seguro es mínimo en proporción a la cobertura que se otorga, es una inversión para afrontar y solventar los daños que podríamos sufrir y nos permite conservar la estabilidad financiera y nuestro patrimonio. Hagámoslo oportunamente, siempre es mejor prevenir que lamentar. Es la mejor acción que podemos tomar para nuestro beneficio, el de nuestros seres queridos y de todas las personas que dependen de nosotros.

Somos mediadores entre los clientes, las aseguradoras y afianzadoras; con quienes establecemos vínculos para capacitarnos, conocer y entender muy bien sus productos, establecer procesos operativos que nos permitan aprovechar los desarrollos tecnológicos para evolucionar y elevar nuestra productividad. Difundimos la solvencia y fortaleza de nuestro sector para la tranquilidad de quienes establecen un contrato-póliza con nuestras instituciones.

La Asociación Mexicana de Agentes de Seguros y Fianzas, A. C. cuenta con 60 años de contribuir a la formación y desarrollo de los agentes de nuestro país en un marco de ética y profesionalismo. Es miembro de la Confederación Panamericana de Productores de Seguros (COPAPROSE) y de la Federación Mundial de Intermediarios en Seguros (WFII) lo que le confiere carácter mundial.

Para mayores informes consulta nuestra página web [www.amasfac.org](http://www.amasfac.org)

**Claudio Castañeda**  
Director Ejecutivo AMASFAC

## La Importancia del Agente de Seguros y Fianzas

- Es un experto en planes de protección, con una preparación sólida, respaldada por la cédula de autorización emitida por la CNSF, se actualiza permanentemente y se conduce en un marco de ética, honestidad y profesionalismo.
- Conoce la amplia gama de productos de protección que se ofrecen en el mercado y ayuda a los asegurados a elegir la opción que mejor se adecue a sus necesidades.
- Conoce y representa a las aseguradoras y afianzadoras autorizadas para operar en nuestro país.
- Apoya y da seguimiento a los trámites de emisión y pago de pólizas.
- Asesora en la presentación y pago de reclamaciones.
- Alerta oportunamente sobre vencimientos y renovaciones.
- Aprovecha los avances tecnológicos para optimizar procesos.
- Ama su profesión y no escatima esfuerzos para ofrecer un excelente servicio a sus clientes y proveedores.

 [www.amasfac.org](http://www.amasfac.org)

 [AMASFAC\\_CDN](https://www.facebook.com/AMASFAC_CDN)

 [@amasfac\\_cdn](https://twitter.com/amasfac_cdn)

 01 (800) 890 95 63